

白皮书

RiWA

艺术的新纪元

发布版本

V3.1

目录

01 摘要	页码 3
02 瑞洼科技简介	页码 4
03 市场调查	页码 5
04 瑞洼的科技	页码 7
05 我们为什么要这样做	页码 11
06 瑞洼的技术是如何运作的	页码 13
07 展望未来	页码 19
08 瑞洼的团队	页码 20
09 代币的分配	页码 21
10 商业模式	页码 23
11 时间线	页码 25



摘要

艺术与古董一直是全球经济中不可或缺的部分，至今仍然如此。随着数字平台和技术的崛起，交易方式得到了革新，但诸如艺术品来源、鉴定、保护以及文化遗产保存等挑战仍然存在。本白皮书通过将区块链技术整合到艺术品行业中，来改善行业格局并保护其独特价值。区块链可以为艺术品和古董提供安全、透明且无法篡改的记录，解决诸多问题。通过将传统价值观与创新技术相结合，我们旨在为交易、展览和收藏创造新的机会，促进行业健康发展。

瑞洼 (Riwa) 科技简介

在瑞洼科技，我们充分认识到将传统艺术品和古董行业转型至数字时代的重要性。我们致力于通过将实体艺术品和古董与区块链技术结合，创造新的机会。

我们的平台利用 Web 3.0 技术将艺术家和收藏家连接在一起，通过结合区块链和物联网 (IoT) 技术，为艺术品和古董提供可追溯性、防伪、鉴定、防滥用、安全管理和金融服务。这种方法使艺术市场更加全面、安全、可靠和高效。

瑞洼科技致力于为艺术市场提供更加安全、高效的解决方案，实现全面的艺术服务，同时将实体和虚拟紧密连接。我们的服务不仅推动行业创新，还有助于保护我们的文化遗产。

通过提供实时追踪、真实性验证、安全交易以及便捷的金融服务，瑞洼科技将艺术品和古董带入数字时代，为收藏家、艺术家和更广泛的艺术界解锁新的可能性。



市场研究

在线古董和收藏品行业

根据IBISWorld的数据，预计到2023年，美国在线古董和收藏品销售行业市场规模将达到28亿美元，增长率为5.3%。

得益于电子商务平台和数字技术的日益普及，从2018年到2023年，销售额的年均增长率为13.1%，为收藏家、交易商和个人开辟了新的买卖机会。

在线出售古董和收藏品的主要优势在于便利性和可访问性。在线平台使人们能够在家中轻松浏览各种各样的物品，并扩大了潜在买家和卖家的覆盖范围。

庞大的实体艺术市场

根据Art Basel和UBS的年度艺术市场报告，2021年全球艺术市场复苏，艺术品和古董的销售额达到651亿美元。美国以全球销售额的43%位居榜首，大中华地区占20%，英国占17%。法国的销售额增长显著，同比增长50%，达到47亿美元。

一项针对2339名高净值收藏家的调查显示，从2019年的7.2万美元到2020年的12.6万美元，他们在精美艺术品、装饰艺术品和古董上的支出有所上升。在艺术品和古董上花费超过100万美元的高净值收藏家从2020年的20%增加到2021年的三分之一以上。这些支出主要集中在中国大陆（44%）、德国（38%）、法国和美国（均为36%）。艺术市场仍然是全球经济的重要组成部分，由于财富的增加、全球对艺术的兴趣以及技术和电子商务的发展，预计将继续增长。

艺术与Web 3.0结合趋势

艺术与Web 3.0技术（如NFT）正成为一种趋势。Grand View Research预测，到2030年，NFT市场将达到2117.2亿美元，从2023年到2030年的复合年增长率为34.2%。88%的高净值收藏家对基于NFT的艺术感兴趣，这凸显了将艺术与Web 3.0技术相结合在市场上的潜力。

瑞洼的科技

瑞洼为每件艺术品或古董分配独特的电子ID，并整合物联网（IoT）技术以实现实时追踪和全面的安全管理，确保身份验证和保护的可可靠性。此外，瑞洼还采用先进的3D扫描技术捕捉艺术品的物理特征，并在区块链平台上实施智能合约。这种方法确保了资产所有权的无缝追踪和确认，最终提高了市场内艺术品的安全性和交易可可靠性。

1. 瑞洼双重防伪

1.1 电子标签（E-Tag）管理系统

瑞洼的E-Tag技术管理系统高效、准确且可靠。该系统可以自动读取实时艺术品信息，并通过电子地图动态追踪和检测艺术品位置，提高问题检测的时效性和准确性。每个瑞洼E-Tag都有一个分配给代表的艺术品或古董的唯一身份代码，且标签在物理上无法复制和破坏。瑞洼的E-Tag具有大容量储存、长使用寿命以及适应室内外环境的特点，还允许非接触式信息收集、抗污染和高可可靠性。

用户可以通过使用智能手机感应物品的E-Tag来访问瑞洼系统，获取详细特征、检查次数、来源、所有权变更记录、历史交易价格等信息。这一不可更改的记录防止了伪造和复制品的出现。

1.2 瑞洼NFT

瑞洼的NFT作为艺术品和古董的第二层验证。利用区块链的不可篡改性和分布式账本特性，每次所有权变更都留下一个不可更改的记录。每次变更都会记录在E-Tag管理系统中相应的项目里。只有所有者才能访问每个标签的独立代码、所有权变更记录和物品的物理特征数据。这种NFT与实体艺术品或古董交易相结合，实现了双重防伪目标。

瑞洼NFT还可以帮助所有者保护其数字权利，防止未经授权使用图像或肖像，并授权访问收益和其他增值数字金融服务。

1.3 瑞洼智能仓库

瑞洼为艺术品和古董提供智能仓储服务，确保安全存储和智能保管。通过将E-Tag与物联网技术结合，买家可以在全球范围内实时查看和监控他们的物品。瑞洼的智能仓库系统提供高度安全和保密性，确保为用户提供可靠的存储环境。

此外，瑞洼为寄存的艺术品提供远程实时监控服务，以减轻藏家在空间、专业知识和运输损坏方面的担忧。所有寄存的艺术品和古董所有者都可以访问瑞洼系统，获取详细信息和存储条件，并根据他们的指示转移或取回物品。

1.4 瑞注3D NFT

瑞注是一家以技术驱动的公司，利用3D扫描技术的力量彻底改变我们对艺术品和古董的认知和验证方式。通过采用尖端的3D扫描技术，瑞注能够捕捉每件艺术品的复杂细节，并生成一个用于防伪验证目的的独特数字标识符的3DNFT。这还不是全部，为确保每件物品都具有自己独特的物理特征，瑞注将3DNFT与E-Tag技术相结合，使验证过程更加可靠和强大。此外，瑞注并未将其创新局限于自有系统。瑞注计划与3D技术提供商合作，创建一个3D应用程序，让用户扫描并上传他们的艺术品和古董的3D图像，从而生成用于展示和交易的3D NFT。

瑞注利用先进的技术，如3D扫描、NFT和E-Tag，颠覆了传统的艺术品鉴定方式，提供了具有独特ID和防伪功能的安全、透明的数字资产。用户通过直观的3D应用程序获得艺术品和古董的真实呈现。

2. 瑞注数字金融服务

2.1 去中心化金融（DeFi）

DeFi 是指基于区块链技术的新金融系统，无需银行或其他传统金融中介就可提供金融服务和交易。所有交易都记录在公共账本中，提高了透明度和问责性。创造创新金融工具和服务的能力是DeFi的另一个关键特征，这在传统金融领域无法实现。这使得人们更容易和安全地抵押、借款和投资他们的数字资产，以满足各种需求。

瑞洼将寄存的艺术品或古董数字化，并在区块链上发行代币。每个代币中都存储有数字证书，代表艺术品或古董的份额。

借助区块链的不可篡改和分布式账本特性，瑞洼 FNFTs 可以发行金融衍生品，如分散拍卖和基于时间的股息，更好地满足投资者需求。资金在还清本金之前带利息还款。如果在到期时无法还款，瑞洼将拍卖艺术品以偿还资金提供方的本金和利息。

2.2 质押系统

瑞洼发行的F-NFT 由实物艺术品和古董支持，并受到瑞洼双重防伪系统的保护。艺术品和古董拥有者可以通过发行F-NFT 来重新融资他们的资产。用户必须使用 瑞洼的 3D 检测技术进行实物特征检查，并提供有关艺术品或古董的相关文件。此外，所有者还必须将其物品存放在瑞洼的智能保险库中以确保安全。这确保了平台上F-NFT 投资者的可信度。

瑞洼利用DeFi 的独特功能，为收藏家提供了一个方便的平台，用于质押他们的珍贵艺术品和古董。通过采用创新方法，瑞洼解决了传统艺术品和古董投资的问题，同时为投资者提供了另一种再融资途径。结合区块链和物联网技术，瑞洼为艺术行业提供了更透明、安全和便捷的管理方法，实现艺术品的可追溯性、防伪、防盗和防滥用。此外，瑞洼的多样化服务不仅使艺术品或古董的持有者和投资者受益，还为艺术家和收藏家提供了商业机会。



我们为什么要这样做

瑞洼通过结合区块链和物联网技术，为艺术行业提供了一种更透明、安全和可追溯的跟踪管理方式。

实物变现：瑞洼平台允许用户为艺术品和古董安全地发行NFT，并结合E-Tag 管理系统和智能仓库的服务，通过F-NFT 将它们变现。

独特的价值主张：瑞洼允许用户为艺术品和古董发行NFT，提高这些物品的价值，并为艺术品和古董持有者提供新的金融渠道。

安全透明的平台：瑞洼的平台运用先进的物联网技术如E-Tag 和智能仓库，确保以NFT 支持的实物资产的安全性和透明度，增加投资者和收藏家的信任。

高回报潜力：作为瑞洼ICO的早期投资者，该项目将为以NFT支持的实物艺术品和古董创造一个新市场，具有高回报潜力。

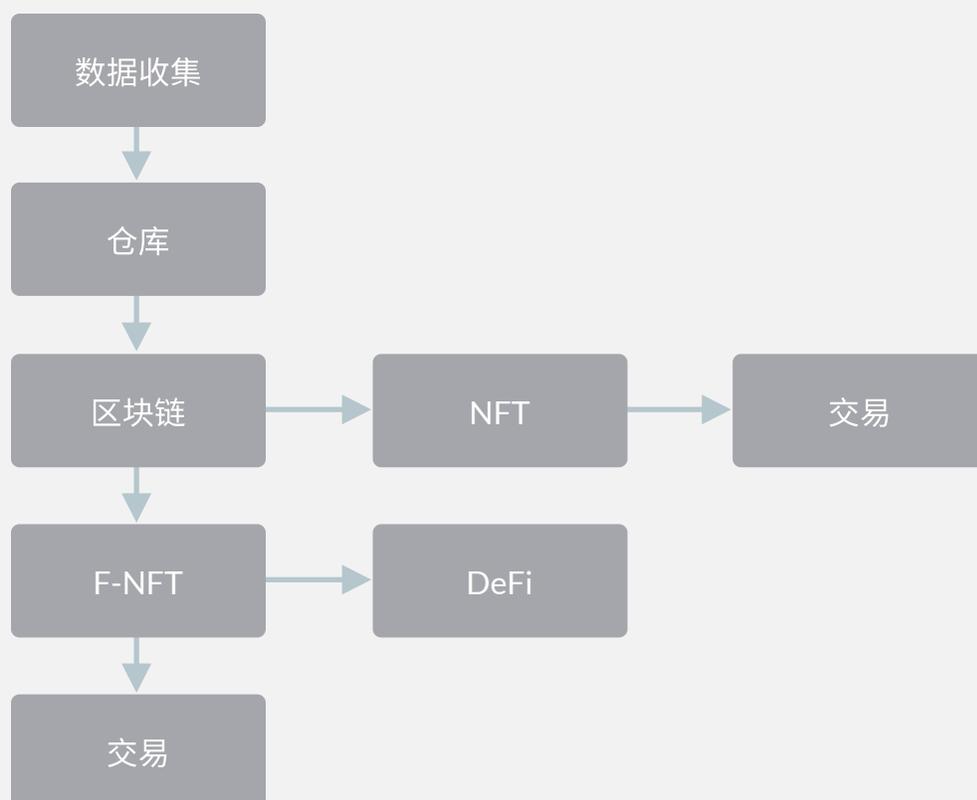
未来发展的元世界：瑞洼计划开发一个艺术画廊和博物馆的元空间，有可能为收藏家、投资者和艺术家创造新的机会。虚拟服务将允许艺术家和收藏家轻松展示他们的艺术品和收藏品，同时通过安全和认证的虚拟身份完成交易、租赁和拍卖。

投资瑞洼的ICO可以对社会和文化产生积极影响，为艺术家和收藏家提供一个新渠道来变现他们的作品，并为支持和投资艺术提供机会。此外，瑞洼的金融服务允许投资者投资实物艺术品和古董，解决艺术品的流动性问题，并通过区块链技术创造创新的投资机会。

瑞洼的先进物联网技术和独特价值主张使其成为对艺术、技术和金融交汇点感兴趣的投资者的有吸引力的投资机会。这些服务为投资者提供多样化的收入来源，并帮助艺术家举办他们的虚拟展览和博物馆。瑞洼正在实物艺术领域开拓新疆界，我们邀请您加入我们，共同为艺术的未来做出改变！

瑞洼的技术是如何运作的

瑞洼科技通过区块链和物联网技术提供艺术品溯源、追踪、鉴定和解决方案。收藏品拥有者可以将他们的收藏品存放在瑞洼的仓库中，并获得由收藏品支持的NFT。这可以帮助收藏品拥有者在时间和金钱方面降低收藏品的交易成本。在接下来的段落中，我们将讨论瑞洼科技解决方案的几个组成部分，包括存储、数据收集、区块链、NFT（非同质化代币）、F-NFT（碎片化非同质化代币）、交易和DeFi（去中心化金融）。



数据收集

瑞洼将为每批到达的收藏品实施一套标准操作程序（SOP）进行数据收集。所有的收藏品都将由瑞洼的专业人员进行核实和评估。之后，收藏品将由瑞洼的专业扫描仪进行扫描。在这个SOP中将获得两种主要类型的数据：

收藏品的基本详情：如名称、类型、ID号和艺术家。这些详细信息将存储在区块链上，并包含在NFT中。

防伪数据：这些数据将加密，并在链上和链下存储。瑞洼和鉴定师将提供签名，以手动和数字的形式。数字签名将存储在链上和链下。

存储

用户可以将他们的收藏品存放在瑞洼在全球主要城市设立的仓库中，由瑞洼的专业人员安全看管。收藏品所有者每年需要支付相当于收藏品估值1-3%的保管和维护费用。收藏品的所有者可以选择发行以他们存放在瑞洼仓库中的收藏品为基础的NFT或F-NFT。关于NFT和F-NFT的详细信息将在下面进行讨论。

拥有NFT或100% F-NFT的人将被视为收藏品的所有者，他们可以在燃烧NFT或F-NFT的条件下随时从瑞洼的存储中取出收藏品。

借助物联网技术如GPS和ETag，收藏品将被追踪。所有者随时可以了解收藏品的当前位置。

区块链

艺术品的欣赏、交易和收藏逐渐成为人们生活追求的一部分。在艺术品市场的发展过程中，收藏品缺乏清晰的交易记录和可验证的证据系统，几乎无法确定收藏品的来源信息。收藏品没有“ID”系统，导致艺术品没有记录。这种行业的不可追溯性很容易导致造假者利用这种情况，从而导致大量假冒艺术品的泛滥，影响行业的发展。

将收藏品存入瑞洼生态系统的所有者将获得由收藏品支持的NFTNFT智能合约将继承基本和防伪详细信息。在收藏品的每笔未来交易中，智能合约将记录新所有者的区块链地址，并将所有交易历史记录在区块链中。

NFT

瑞洼 NFT可以作为收藏品所有权的保证。除了帮助收藏品拥有清晰透明的交易记录外，还可以减少收藏品的交易成本和时间。此外，即使收藏者收集大量收藏品或积极进行交易，它也有助于保护所有者的隐私。

F-NFT

F-NFT是将NFT分割成更小的部分。每个部分代表NFT的部分所有权。所有NFT的份额、碎片或部分都可以在二级市场进行交易。F-NFT有一些显著的优势，特别是在瑞注的生态系统中：

降低准入门槛：收藏品越昂贵，出售的难度就越大。然而，许多实物收藏品具有很高的准入门槛，例如古董和昂贵的艺术品。将它们分割有助于民主化收藏品领域，因为它为小投资者参与市场提供了一个途径。

提高流动性：F-NFT扩大了潜在投资者的范围，使更多的人有机会进入行业并投资实物收藏品、艺术品和古董。

价格发现：通常，收藏品或NFT越昂贵，交易频率就越低。交易的缺乏使得很难证明实物收藏品的市场价值。分割将吸引更多的人进行交易，有足够的交易数据后，将更容易找到收藏品的实际市场价值。

简而言之，F-NFT解决方案有助于降低实物收藏品的准入门槛，提高流动性和价格发现。允许实物收藏品参与DeFi。DeFi的详细信息将在下文中讨论。

交易

通过瑞注，用户可以在不受时间和空间限制的情况下以较低的费用交易或拍卖收藏品，与传统方式相比。现在，交易实物收藏品就像在Opensea上交易数字收藏品一样容易。除此之外，用户还可以在瑞注生态系统内或外部交易瑞注的NFT。

DeFi使用区块链技术和智能合约为用户提供金融服务，无需中介，包括借贷、储蓄和交易。它具有以下优势：

可访问性：任何拥有加密货币钱包（如Metamask）的人都可以访问DeFi。

透明度：所有交易都在区块链上可见。智能合约也是公开的，用户可以获得他们期望的一切，而没有任何隐藏内容。

去中心化：没有中央权威或中介。

匿名性：交易者的身份保密，隐私得到保护。

DeFi

DeFi使用区块链技术和智能合约为用户提供金融服务，无需中介，包括借贷、储蓄和交易。它具有以下优势：

可访问性：任何拥有加密货币钱包（如Metamask）的人都可以访问DeFi。

透明度：所有交易都在区块链上可见。智能合约也是公开的，用户可以获得他们期望的一切，而没有任何隐藏内容。

去中心化：没有中央权威或中介。

匿名性：交易者的身份保密，隐私得到保护。

瑞洼中的DeFi应用

贷款抵押：加密货币或可替代代币通常用作DeFi中的贷款抵押品。由于确定市场价格和交易频率低的挑战，NFT并不受欢迎。瑞洼的F-NFT解决方案解决了这些问题，使NFT成为DeFi中可行的抵押品选择。

NFT质押：NFT或F-NFT可以在瑞洼的质押池中质押以赚取奖励。。这个平台提供了匿名性、安全性、效率和成本效益。

展望未来

在未来，通过瑞洼，创作者和收藏家不仅可以传播他们3D NFT的艺术价值，还可以在瑞洼的虚拟博物馆、画廊和商店中展示、租赁和交易3D NFT。

瑞洼将提供创建私人虚拟博物馆和艺术画廊的服务，利用定制的元宇宙空间展示他们的收藏品，并利用AR和VR技术促进交易。瑞洼的私人博物馆可以免费或收费向公众开放。用户可以在线预订3D NFT，然后在我们的元宇宙空间与卖家（由虚拟化身代表）进行洽谈和交易。这个平台提供了匿名性、安全性、效率和成本效益。

个人可以以最低成本建立自己的虚拟私人博物馆或艺术画廊，同时确保资产的最大保密性和安全性。此外，还可以通过展览、租赁、拍卖和其他方式获得收入。

瑞洼的目标是通过在物理世界和虚拟世界之间架起一座桥梁，促进瑞洼元宇宙社区的发展。作为这一努力的一部分，瑞洼的虚拟艺术社区将演变成一个繁荣的虚拟空间，供收藏家和买家进行交易。此外，用户将能够利用瑞洼的先进3D技术创建3D NFT收藏品，并建立自己的虚拟空间用于展览和其他目的。

团队介绍

■ 张薇

创始人兼首席执行官

在商业化艺术家和艺术品方面有丰富经验，具有在企业
和品牌管理方面的成功记录。

皮埃尔·布鲁内托

高级副总裁

曾任Sante Nature首席执行官兼创始人，具有丰富的市
场营销和战略经验。

戴英姬

联合创始人兼销售经理

亚洲区域经理兼联合创始人。在艺术品和古董行业管理
方面有超过17年的经验。

AASHIR IFTIKHAR

首席技术官

在移动应用开发方面拥有超过3年的经验。全栈开发专
家。

埃杜瓦·布鲁内托

首席运营官

Cobound首席执行官，通过市场营销、销售和客户服务
工具帮助企业成长。

法比安·塞尔克莱

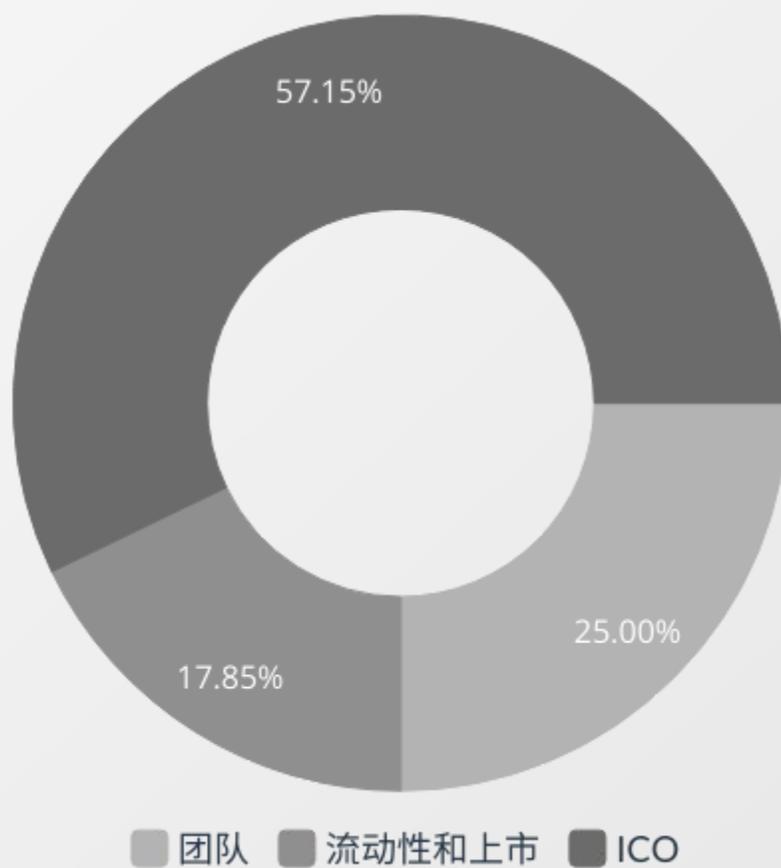
销售经理

在区块链技术与经济方面有超过7年的经验，奠定了强
大的市场营销基础。

代币分配

■ 初始代币发行 (ICO)

在此次ICO中，57.15%的代币将向投资者发行，项目团队将获得25%的代币，剩下的17.85%的代币将用于确保市场流动性和在加密货币交易平台上进行上市。





第一轮

发行数量：22,860,000

代币价格：\$0.08

- 建立智能仓库
- 建立E-Tag管理系统



第二轮

发行数量：22,860,000

代币价格：\$0.28

- 建立更多智能仓库
- 实施DeFi服务



第三轮

发行数量：11,430,000

代币价格：\$0.98

- 建立瑞洼元宇宙社区

壹轮

总发行量:	1亿
融资:	57,150,000
币价:	\$0.38
融资金额:	\$21,717,000

融资目的

- 建立智能仓库
- 建立电子标签管理系统
- 实施DeFi服务
- 建立瑞洼元空间社区



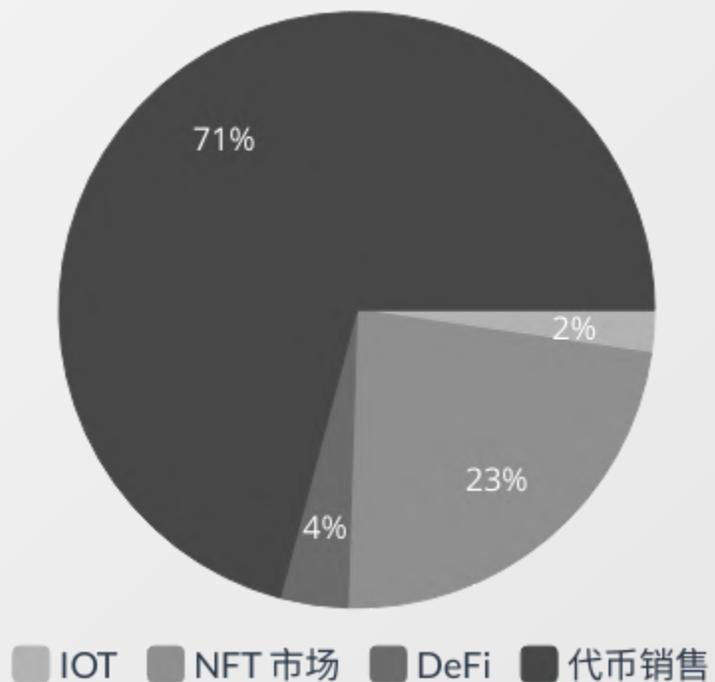
■ 总供应量

■ 融资

收入来源

ICO后收入

我们预计在未来五年内从各种来源实现3400万美元的收入。我们的物联网服务预计将贡献大约789,000美元，而NFT市场预计将产生785万美元。去中心化金融领域预计将为我们的总收入贡献约124万美元，代币销售预计将产生2400万美元。此外，我们计划从元宇宙中获得14万美元的收入。



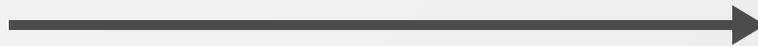
时间轴

2023



- 完成ICO
- 实施物联网、电子标签和智能仓储
- 开发DeFi解决方案
- 与100多家艺术画廊、工作室和博物馆合作
- 与1000多名独立艺术家合作
- 与1000多名私人收藏家合作
- 开发3D
- NFT应用
- 建立网络3.0社区

2024



- 开发元宇宙平台
- 与500多家艺术画廊、工作室和博物馆合作
- 与5000多名独立艺术家合作
- 与5000多名私人收藏家合作

RiWA

艺术的新纪元